

お客様ご紹介キャンペーン応募用紙

ご紹介制度をご利用いただくには、ご紹介キャンペーン応募用紙(お客様ご紹介カード)に必要な事項をご記入頂き、弊社営業所までFAX又は「物件をお探しのお客様」にて初回ご来場の際、ご持参いただけましたら、キャンペーンの対象とさせていただきます。
ご紹介頂いた方のご成約後、ご紹介元(ご紹介先もしくは双方)に特典の進呈をいたします。

ご紹介制度の流れ

あなた様(ご紹介元)

ご紹介頂くお客様(ご紹介先)

STEP1

こちらの「お客様ご紹介カード」をプリントアウトして頂き、あなた様(ご紹介元)本人様にて必要事項をご記入下さい。
FAX又はご紹介頂くお客様に直接お渡してください。

STEP2

FAXの場合

FAXを確認後、ご紹介頂くお客様(ご紹介先)にメール又はお電話にてご連絡させていただきます。

ご持参頂く場合

「応募用紙」をご確認頂き、営業所又は各案内所まで初回来場時にお持ち下さい。

STEP3

ご商談・ご成約

STEP4

ご紹介頂いた方のご成約後
謝礼の進呈をいたします。

※万一ご成約頂いた後、解約となった場合はキャンペーン対象外となります。

☆現金プレゼント☆

《お客様ご紹介キャンペーンの内容》

◆◇当社仲介により、土地・建物(購入、売却)のご成約◇◆

※ご成約頂いた際に進呈する謝礼の金額に関しましては、ご契約の際の仲介手数料により異なります。

100万円以上	50,000円分
80万円以上100万円未満	40,000円分
60万円以上80万円未満	30,000円分
40万円以上60万円未満	20,000円分
20万円以上40万円未満	10,000円分
10万円以上20万円未満	5,000円分

お客様ご紹介カード

FAX番号 熊本米屋町店

中央区米屋町3-27-1

096-327-0533

《 キャンペーン応募の手順 》

- (1) ご紹介様(ご紹介元)がご紹介先の方の同意を得て頂いた上で、①の欄にご記入・ご捺印下さい。
- (2) ご紹介頂くお客様(ご紹介先)が、②の欄にご記入下さい。

① ご紹介様(ご紹介元)のご連絡先

ご記入日 年 月 日

お名前(フリガナ)		印
お名前(漢字)		
ご住所		
電話番号		
メールアドレス(任意)		
お部屋探しのお客様とのご関係(例: 息子、友人)		

② ご紹介頂くお客様(紹介先)のご連絡先

お名前(フリガナ)	
お名前(漢字)	
ご住所	
電話番号	
メールアドレス(任意)	

③ ご希望の受取人にチェックを入れて下さい。

受取人	チェック欄
ご紹介元	
ご紹介先	
ご紹介元・ご紹介先(折半)	

(ご注意)

- ※確認・御礼のご連絡を差し上げますので、お間違いないようご記入下さい。
- ※初回ご来店時(ご来店時)に「ご紹介カード」をご提出された場合のみキャンペーンの対象となります。
- ※当キャンペーンは予告なしに終了する場合がございます。
- ※他キャンペーンとの併用はいたしかねます。

その他、ご質問・ご要望などありましたらご記入下さいませ。

例) ご連絡希望日時 : 土日 12:00以降 など

--



APARTNER
APARTNER

国土交通大臣免許 (4) 第5830号

〒860-0029

熊本県熊本市中央区米屋町3丁目27-1

TEL: 096-327-0511 FAX: 096-327-0533

URL: <http://www.kumamoto-fudousan.com/> (売買)